

Småskalig färdig värme

- så behåller energiverken sina elvärmekunder i framtiden

Harald Önander från Sala Heby Energi AB höll ett mycket intressant föredrag på pelletskonferensen där han berättade hur man målmedvetet tagit tag i villamarknaden för pellet. Föredraget återges här i något redigerat skick.

SHE, påbörjade hösten 1996 i sitt handelsbolag Sala-Heby Energihandel AB, ett projekt för att göra småskalig pelletuppvärmning storskalig. Detta provas under eldningsåren 96-97, där efter skall en utvärdering göras.

Bakgrunden har både miljö- och ekonomiska aspekter. SHE är den största leverantören och distributören av el inom verksamhetsområdet Sala och Heby kommuner, samt producerar och distribuerar dessutom fjärrvärme i Sala tätort. Fjärrvärmeproduktionen är i dag biobaserad med träpellet som huvudbränsle, endast cirka två procent är fossila bränslen.

Då el som uppvärmningsform skall avvecklas, ser vi en minskning av vår elförsäljning, i samma takt som elanvändningen minskar.

Söker nya alternativ Detta gör att vi letar ett bra alternativ som kan ersätta den försäljningsminskningen. Då miljökraven är höga i vårt företag sökte vi efter ett alternativ som håller långsiktigt, valet föll på pellet som vi har erfarenhet av i vår fjärrvärmeproduktion, och som vi ser som ett bränsle som passar bra i småskalighet.

För projektet småskalig färdig värme ser vi tre bidragande orsaker som hämnar utbyggnad i enskild regi.

1. Det är en stor investering för en relativ oprövad produkt.

2. Det är drift- och underhållsarbete, tankarna för den oinvigde går till vedeldning och det arbetet som det innebär.

3. Det är nytt, frågan är vad händer om det blir något fel.

Vårt koncept färdig värme växte fram ur dessa tankar. Resultatet blev följande erbjudande.

Hela investeringen SHE står för hela investeringen, det betyder att vi bygger ett bränslefföråd, förrådet byggs i anslutning till panna, storleken anpassas efter husets energiförbrukning, 2-3 pelletleveranser skall täcka årsbehovet, leveransen sker med bulkbil, vi installerar brännare samt erfoderlig kringutrustning.

Dygnet runt jour

För att ge kunden drifttrygghet står SHE för dygnet runt jour för alla oplanerade stopp. De insatser som fastighetsägaren står för är normal daglig tillsyn, samt uraskning av panna.

Lägre kostnad

Kostnaderna för kunden skall vara lägre än el-olja, under provet betalar kunden sin värme med ett fast tonpris på pelleten, i framtiden ser vi dock en värmemätare som det bästa alternativet, då det är komfort som kun-

den skall betala för.

Med det här alternativet ser vi miljön som den stora vinnaren,

kan man elda biobränsle i sin panna med samma trygghet och bekvämlighet som tidigare utan investeringskostnader och det till en lägre kostnad än för olja-el, då kan de flesta ställa upp för miljön. □

Av Harald Önander

Fakta / Sala Heby Energi

Moderbolag: Sala-Heby Energi AB

Verksamhet: - Elnät
- Fjärrvärmeproduktion/distribution
- Entreprenad

Dotterbolag: Sala-Heby Energihandel AB

Verksamhet: - Energihandel
- Produkt/tjänsteförsäljning

Ekonomi, milj kr:	1995	
Omsättning	126,8	
Balansomslutning	156,0	
Justerat eget kapital	66,7	
Soliditet, i procent	43	
Skuldsättningsgrad, i procent		1,34
Investering	12,0	

Energiomsättning, GWh:	
Elförsäljning	193,7 (35% elvärme)
Fjärrvärmeförsäljning	103,7

Abonnemangantal:	
Eldistribution	12 174
Fjärrvärmedistribution	379

Personal:	
Medeltal anställda	49,5
Utbildningsdagar	332

Potential för SHE i GWh:

	1996	2005
Elförsörjning:		
- ej uppvärmning	130	150
- uppvärmning	70	0
Fjärrvärme	100	110
Färdig värme	0	100
Total energiomsättning	300	360 (+20%)

Slutsats: SHE arbetar med att få bort elvärmekunder från elvärme men ändå behålla kunderna!

- | | | |
|-------------------------------|-------------------|----------------|
| 1. Investering | - Installationen | - Igångkörning |
| 2. Det är nytt | - Bränslefföråd | - Service |
| 3. Drift och underhåll | - Kringutrustning | - Jour |

Med förutsättningarna:
7 000 småhus, där totalt 4 000 är möjliga
90 procent ansluts 1997-2005 = 400 installationer/år
3 600 hus x 25 MWh hus = 90 MWh

Jämfört med vår nuvarande elförsäljning till småhus som är cirka 65 GWh.

Tre punkter som gör småhusägarna tveksamma till att börja med pelleteldning, samt några komponenter att tänka på för färdig värme.