

Fyra frågor till åtta biobränsleleverantörer

1. Hur är balansen mellan tillgång och efterfrågan? 2. Hur påverkas prisbilden? 3. Aktuellt, nyheter, viktigt just nu? 4. Personliga kommentarer?



Anders Folkesson,
Sydved

1. Denna säsong har vi ett underskott av råvara. Vi löser det med att importera stora volymer bränsleved. Helst vill jag se att mycket mer grot tas fram från avverkningar i våra svenska skogar. Potentialen är enorm om man verkligen lägger manken till. Även till nästa säsong ser jag att det kommer att bli underskott av grotflis.

2. I och med underskottet av råvara samt att importen är dyr kommer priserna till nästa säsong öka med ytterligare 10%. Så småningom kommer det fram tillräckligt med grot så att prisbilden stabilisera sig.

3. Det viktigaste idag är vi alla med gemensamma krafter ser till att det kommer fram mer grot så att priset inte skjuter i höjden ännu mer. Det borde finnas ett starkt intresse för trädbränsleanvändarna att medverka i detta.

4. Med 20 års erfarenheter i branschen har det aldrig varit mer intressant än just nu. Vilken framtidsbransch!



Göran Hedman
Naturbränsle

1. Bränslet räcker och vi satsar vidare för att ta fram med skogsbränsle.

2. Priserna har tidigare varit anpassade till att det funnits ett överskott av sågverkens biprodukter på marknaden. Nu är det inte så att utan priserna nu kopplas till kostnaderna för att ta fram skogsbränsle och då justeras priserna något uppåt.

3. Förnybar energi svarar för mer än en tredjedel av Sveriges energiförsörjning. Biobränsle svarar för 20%. Med hjälp av bl a trädbränsle bör målsättningen vara att nå upp till minst hälften av energiförsörjningen!

Sverige är sedan två decennier på rätt väg på energiområdet. Låt inte Hjalmarssons utredning spolia detta!



Bernt Hedlund
Råsjö Torv

1. Bränslet räcker till. Vi fick bra skördar både 2002 och 2001. Vi importerar även cirka 300 GWh från Estland och Finland vilket vi även gjorde förra året. Importen är ett sätt att klara behovet även om det kostar lite mer.

2. Vi har långa kontrakt på 3 till 5 år med våra kunder. Nya kontrakt visar på svagt ökande priser. Det finns en förståelse för de kostnadsökningar vi har haft. Vi har naturligtvis också påverkats av ökande priser på träbränslen.

3. Den politiska utvecklingen är viktig just nu. Resultatet av Olof Johanssons torvutredning gillar jag i stort. Det visar att han har satt sig in i frågan och nu går att fatta beslut om torvens roll i elcertifikaten och i koldioxidfrågan.

Vår huvudägare VAPO arbetar vidare med den baltiska strategin som innebär en breddning av ägarbasen och i bränsleförsörjningen i Estland, Lettland, Litauen och Polen. Sen kan vi göra än större åtaganden till större kunder.

4. Jag ser fram emot att även torven ska bli accepterad i firummen. Våra kunder har accepterat den en längre tid. Samledning med torv och trädbränsle är ett bra exempel. Även de vill se en full acceptans för torven vilket kan ge fler användare en bättre ekonomi genom samledning.



Jarl Mared

SBE Svensk brikettenergi

1. Vi ligger bra till med leveranserna. Privatmarknaden har ökat kraftigt: Plus 60 procent. Vi räknade med en ökning när vi lade produktionsplanen i maj förra året och reserverade dessutom en volym för "oförutsett". Den reserven har kommit väl till pass under den kalla period som varit.

2. Prisbilden på spån har förändrats ganska dramatiskt sedan 2001/2002 men just nu sågas det friskt och vi får in mycket råvara till våra svenska fabriker. Dock råder regional obalans. I Baltikum är det "vilda östern" och ett oförutserbart läge. Några prisförändringar ligger ej i pipeline.

3. Den ägarförändring vi just nu är inne i är mycket positiv. Vår svaghet har nog varit marknadsbearbetningen. Det blir det ändring på nu. Vi får dessutom en fantastisk logistik med en jättelik transportflotta att transportera vara varor. "Just in time" är ett villkor i bränslebranschen.

4. Energi frågor ligger på allas läppar och ett större intresse för biobränsle än vad vi har nu har jag inte varit med om någon gång under mina 20 år i branschen.

Med anledning av den stora turbulensen på den övriga energimarknaden är det nu stark efterfråga på biobränsle. Detta ökar priserna och ökade priser skapar investeringar i skogsmaskiner som ökar bränsleutbudet som = marknadsekonomi!

forts sid 13

**1. Hur är balansen mellan tillgång och efterfrågan? 2. Hur påverkas prisbilden?
3. Aktuellt, nyheter, viktigt just nu? 4. Personliga kommentarer?****Björn Lothigius**
SÅBI

1. Balansen är god mellan tillgång och efterfrågan vad gäller SÅBI. Bränslet räcker till för de kunder vi har avtal med. För närvarande tar vi inte in nya pellets-kunder. Vi har kapacitet att leverera ytterligare begränsade kvantiteter råa träbränslen. En ordentlig köldknäpp räcker dock för att reserven ska gå åt. Vi kör på max i pelletsfabrikerna och vi har garderat oss genom att bygga upp lager av råvara och råa träbränslen.

2. Prisbilden påverkas av utbud och efterfrågan. Dessa två faktorer påverkas i sin tur av en mängd olika omständigheter som tar för stort utrymme att beskriva här. Viktigaste faktorer i det sammanhanget är prisrelationerna mellan träbränslen och andra bränslen samt betalformågan hos olika sorters avnämare för trä och träbränslen som cellulosaindustrin, skivindustrin, pelletsindustrin, värmeverken m fl.

På frågan om priserna på träbränslen ändras så kan sägas att prisnivån för nya avtal under innevarande säsong har ökat i storleksordningen 10-20 %. Pelletspriset för konsument har höjts i storleksordningen 15 % jämfört med för ett år sedan. Gissningsvis sker inga kraftiga prisförändringar för träbränslen nästa år om inte myndigheterna påverkar marknaden med ändrade spelregler.

3. Vi är glada för att vi har marknadstillväxt, som vi tror kommer att hålla i sig. När det gäller pellets till villamarknaden ökade vi försäljningen med 60 %

**Kent Johansson**
BioNorr

1. Tillgången räcker för kontrakterade/befintliga kunder. Stort intresse från nya kunder, begränsat utrymme för nya på kort sikt. Vi bygger ut produktionskapaciteten och köper pellets externt för att klara efterfrågan.

2. Jag tror på en stabil prisbild för 2003, möjligen en marginell höjning.

3. Aktuellt - utveckla landets produktionskapacitet av pellets, utveckla nya råvarubaser för pelletsproduktion.

4. Den snabba utvecklingen av pelletmarknaden är mycket positiv. Det krävs samverkan och planering mellan producenter och förbrukare för att klara tillväxten utan växtverk.

under -02 jämfört med året före.

Viktigast är att klara av leveranserna på ett bra sätt så att kundernas förtroende för träbränslena förstärks. Alla delar av försörjningskedjan måste ha lönsamhet, även producentledet. Viktigt är också att vi har stabila spelregler när det gäller skatter och avgifter.

4. Två personliga kommentarer: Det är både för den enskilda och för samhället mycket bra att ersätta direktverkande eluppvärmning av småhus med pelletsvärme. Samhället spar eleffekt när den som bäst behövs och den enskilde spar pengar.

Prisstatistiken från energimyndigheten är felaktig och meningslös.

**Mats Håkansson**
Södra Skogsenergi

1 Försäljningen innevarande säsong 02/03 ökar något men framförallt är våra lager mera välfyllda än förra vintern. Därför kan vi nu jämfört med förra vintern leverera ökade volymer då behov föreligger. Viss brist råder dock på flisningskapacitet och transportresurser.

2. Huvuddelen av gällande flerårsavtal med lägre prisnivåer gäller fram till sommaren -03. En mindre del av volymen har nysålts hösten -02 med en prisförbättring på ca 20% från en låg nivå. Branschen börjar markera att den avgörande faktorn för att snabbt få fram ökande volymer och säkra leveranser av god kvalitet från närområdet är att alla berörda i hela kedjan från skog/industri till förbrukare har en sund lönsamhet i verksamheten. Det kommer vi att fortsätta med. Detta är glädjande!

3. Vårt nya rundvedssortiment "Bränsleved" som infördes under 2002 har blivit mycket uppskattat. Det omfattar all ved - även rötskadad gran- som inte uppfyller kraven från massaindustrin eller sågverken. Skogsägaren får enkel avsättning av veden och vi kan öka leveranserna till kunderna från terminalerna på vintern då behovet är som störst.

Investeringar i nya flismaskiner m.m. är nödvändigt inför säsongen 03/04 dels för att öka kapaciteten men också för att minska riskerna för haverier.

Vi förbereder oss också på olika sätt för att snarast öka torvproduktionen genom att öka produktionsarealen på mossar

**Ingvar Fernström,**
Mellanskog

1. Det ser nu ut som att vi ligger i balans mellan tillgång och efterfrågan, vi har inte några spotvolymmer utan levererar till kontrakterade kunder. För att täcka den prognos för säsongen som är upprättad strävar vi efter att ha våra lager fyllda när vi går in i säsongen.

2. Priset på pellets har varit i stigande under det senaste året p.g.a. ökade kostnader, råvaror, utökat drift, större säsongslager m.m. Priset har under föregående år stigit med cirka 20 procent.

3. Vi har från och med säsongen 2002-2003 tecknat ett samarbetsavtal med Sv.Statoil om försäljning av vår pelletsvolym. En viktig uppgift för hela branschen är att kunna stå upp till den ökande efterfrågan som råder på marknaden.

4. Biobränslena har nu blivit en etablerad del i energimixen, vilket är mycket roligt och stimulerande, vilket också medför ett stort ansvar från oss leverantörer.

som redan är i drift samt genom att öppna nya mossar.

4. Det är också viktigt att ansvariga politiker ger klara, långsiktiga, stabila signaler om att skatter och avgifter för de förnyelsebara energiformerna där biobränslena ingår kommer att vara gynnsamma framöver.

Intervjuer genomförda och sammanställda av Anders Haaker & Sofie Samuelsson