



Pellets-korgen Ett bra och billigt komplement

En liten korg som sätts in i kaminen ger en förvånansvärt god värme. Allra bäst blir det om den finns placerad i en kakelugn. Pellets-korgen kan vara ett gott alternativ för den som vill komplettera sin värmeförsörjning skriver Arne Lindström som tillverkar den med god framgång.

Pellets-korgen passar i de allra flesta öppna spisar, kakelugnar och braskaminer. Den kan eldas med såväl pellets som briketter.

Fylld med pellets värmer den ca 4 timmar beroende på drag och typ av eldstad. Efter ungefär halva brinntiden övergår den initiala elden till en het glödbädd. Pellets-korgen kan även med fördel användas vid fritidsaktiviteter för uppvärmning av mat och vid grillning. Korgen

kan även eldas med briketter som brinner intensivare än pellets och som kan fyllas på kontinuerligt allt efter önskad brinntid.

Korgen lyfts lätt in i och ut ur eldstaden med hjälp av ett greppande handtag. Askan skakas enkelt ut genom bottengallret.

Den mjuka runda formen ger trivsel och lufthålen i konstruktionen släpper igenom ett värmande och rogivande eldsken.

Tekniska fakta

Pellets-korgen är en svensk produkt. Den är konstruerad av material som är formbeständigt även vid höga temperaturer utifrån högt ställda kvalitets- och designkrav. Korgen är lackerad med värmestålig svart färg.

Pellets-korgen bidrar till en ekonomisk tilläggsuppvärmning av villor och fritidshus. En med pellets fylld korg motsvarar 15

kWh i energivärde. Med briketter blir värdet 12 kWh. För den största verkningsgraden använder man spånfri pellets med 8 mm diameter.

Volymen är på 4,5 liter och den rymmer cirka 3 kg pellets. Höjd 180 mm utvändigt och 150 mm invändigt (bottengallret tar 30 mm i anspråk invändigt) och väger 1 kg. Tillbehör som asklåda och grillgaller finns.

Pellets-korgen är testad av ÄFAB i Lidköping. Rapporten från testet finns att tillgå på deras hemsida med adress www.afabinfo.com.

Även internationellt

– Pellets-korgen har rönt ett stort intresse såväl i Sverige som på den internationella marknaden, säger Arne Lindström

– I Sverige marknadsförs den bl a via Statoil och Granngården samt ett antal byggvaruhus.

– Vi lanserar samtidigt Pellets-korgen i Tyskland och England”, avslutar han inte utan viss stolthet.

Brännartillverkarna – Vi står står rustade

SBBA - Swedish Heating Boilers and Burners Association, är en branschförening för tillverkare och leverantörer av värmepannor, vattenvärmare och brännare samt tillhörande produkter och tjänster.

Under den gångna eldnings säsongen ökade försäljningen av villabrännare rekordartad men den höga tillväxten minskade under våren 2002. Om detta beror på det allmänna konjunkturläget, upplevda svårigheter i bränsleförsörjningen eller ett resultat av de ökade priserna på pellets återstår att se?

Genom den mognadsprocess som Pelletsbranschen genomgått under de senaste åren kommer vi till slut till ett företag i branschen väl rustade att möta de 30 - 40 000 småhusägare som i år tänker byta och eller köpa nytt värmesystem. En garant för den fortsatt positiva utvecklingen utgör också de projekt och stödaktiviteter som drivs av ett antal framsynta kommuner och energisparkontor.

Inom SBBA är vi övertygade om att Pellets är en energiform som är här för att stanna genom dess karaktär av miljövänlig profil, låga bränslekostnader och enkla hantering.

SBBA
Anders Östergren
Box 5510
114 85 Stockholm
Telefon: 08 782 08 00
e-post: sbba@vi.se
Fax: 08 660 33 78
Internet: www.vibab.se/sbba

Ny pelletsfabrik byggs i S:t Petersburg

“ZARUBEZHUGOL” planerar en pelletsfabrik som skall stå färdig under 2002 i Leningrad regionen (S:t Petersburgs närhet). Projektet stöds av regionens administration. Pellets kommer att levereras till de Skandinaviska länderna per båt från hamnen i S:t Petersburg.

Kvaliten skall klara följande gränsvärden.

Diameter, mm	6-12
Length, mm	10- 25
Moisture, %	8-10
Bulk density, kg/m ³	630-670
Ash, %	0,5-1
Net calorific value, kcal/kg	4900
Carbon, C, %	53,6
Hydrogen, H, %	6,2
Nitrogen, N, %	0,1
Sulphur, S, %	< 0,1
Chlorine, Cl, %	< 0,1
Oxygen, O, %	40,4

Lennart Ljungblom

Hur räknar elbolagen?

Vill elbolagen lura sina kunder för att behålla dem eller är det bara ett osedvanligt förvirrat system? För att kunna räkna fram kalkylerna i detta nummer av BIOENERGI VILLA ringde jag runt för att granska priserna på olja och el.

Oljebolagen gav mig inga problem alls men när jag kom till granskningen av elpriserna blev jag till slut ordentligt irriterad!

Jag ringde upp elbolaget i länet och får ganska snabbt svaret 71 öre per kWh inklusive nätavgifter, moms samt andra eventuella avgifter.

Så långt var allting under kontroll, det var när jag tog fram den sernaste elräkningen som jag till min stora förvåning märker att priset ligger på närmare 1 kr / kWh.

Jag dividerade det jag betalade med antalet angivna kilowattimmar. Då insåg jag att min verklighet inte alls stämmer med deras.

Ringde upp mina svärföräldrar och gjorde samma sak med deras räkning från ett annat bolag i samma län och visst, exakt samma sak hos dem. På deras räkning står det först att 1 kWh kostar 19 öre, i rutan under står det sedan att den kostar 60 öre, men precis som med min räkning så stämmer det inte med fakturerat belopp och antal förbrukade kWh !!!

Vad är det elbolagen lägger på i smyg?

Ringde chefredaktören på denna tidning och ber honom göra samma sak med sin räkning från Ekerö och visst hamnar även han över 1 kr / kWh i verkligheten och vi är (har varit) alla elvärmekunder till viss nivå. men med pelletseldningen har totalpriset sjunkit för elen dock ej kilowattimmepriset som är fortsatt högt.

Därför ber jag dig som läsare att kolla din egen räkning och sänd mig ditt resultat. Alltså, ta totalsumman (inklusive alla avgifter och skatter) och dividera den med angivna kilowattimmar. Skicka resultatet till sofie@novator.se

/Sofie

Pellets och sol en bra lösning

Hej.

Jag heter Stig Hvid och bor i Lödöse sedan den 27.12.00 då vi tillträdde huset som är byggt 1963. Vi hade en Exxonompanna årsmodell 1962, med en Bentone oljebrännare, inköpt 2000, i huset då och cirka: 990 liter olja kvar i tanken.

Eftersom att allt var nytt för oss så skulle man ju se till pannan och grejerna i huset och lära sig om dem. Rätt snart lärde jag mig, att den stadigt drog ca: 100 liter/vecka och förstod då att inom en månad skulle den behöva en påfyllning. Ringde runt och kollade på diverse ställen med samma resultat: Oljan kostade runt 6.500:-/kbm. En vecka blev det plötsligt kallare ute, det var stadigt - 15 grader och då drog pannan hela 120 liter! Alltså 120 liter x 6,5:- = 780:- på en enda vecka! Då blev det allt till att ta sig en funderare runt detta med energi och även om plånbokens framtida eventuella innehåll.

Tänk om det skulle bli en vinter med 3-4 månader runt - 15 grader nästa år?

Det skulle bli 20-22 veckor á 780:- och trots ca 15.000:- i kostnad för bara dessa 4 månader, så skulle det ändå vara 8 månaders värme och varmvattensbehov kvar att fixa rent ekonomiskt.

Så jag började faktiskt att leta efter ett alternativ till min anläggning, redan efter 3-4 veckors boende i huset. Slutligen fastnade jag för en Biosolpanna, med Pellex 20 och Solfångare till. Men det finns säkert också andra brännare och kombinationer som skulle fungera bra, men det var just dessa som jag valde.

I Februari tog oljan slut, efter 9 veckor och olja för hela 6435:- (= 715:-/vecka.)!

Jag installerade min nya Biosolpanna då, som Arne Johansson på Biosol hade haft med sig till Energidagarna i Lilla Edet och sedan körde jag den på El, tills Pellex20-brännaren fanns för montering.

Det var Peter Wallin på PW. Teknik som installerade den och det har fungerat jättefint med allting. När pelletsen tog slut skaffade jag ny och då upptäckte jag att den började sota och ryka lite så jag ändrade på luftfläkten något och då slutade den sota.

Jag berättade detta för Peter som då frågade vilken pellets jag använde. - Odals!

- Jaha, Du den är lite fetare i blandningen än vad som är uppmärkt på påsarna och alltså mer energirik än SÅBI's, upplyste han mig om och då förstod jag varför den hade börjat sota. Men det var ju bättre nu efter luftfläktomställningen En dag ringde han upp mig och frågade hur allting fungerade och jag sade att allt var bra och att jag hade köpt en hel pall med pellets nu.

- Vilket märke då? - Såbi's, och nu skall jag fortsätta med dem, svarade jag.

- Då kommer jag och ställer in brännaren igen sade han och eftersom jag inte skulle vara hemma då så lade jag ut nyckeln till honom. När jag senare kom hem låg en avläsningsremsa från hans instrument i pannrummet och sedan dess har pannan bara gått och gått. Jag har inte haft problem med att den inte startar igen som jag läst att andra har haft, men de kanske har haft en alldeles för lite startdos?

Eftersom att man är medveten om miljövinsten jämfört med ved och olja så kanske man har reagerat över det rykande som blir vid uppstart i skorstenen?

Om de då har minskat startdosen så kan den ha blivit för liten och jag ser inte rykandet som ett problem, utan som en slags Chokning på en kall bil, eftersom att den ju upphör inom en minut cirka.

Dessutom är det ju inte svart rök utan en vitgrå, så det är nog en hel del kondensvatten i den då.

Jag är som sagt väldigt nöjd med utrustningen inklusive solsystemet som integrerat bidrar med sina kilowattimmar utan att störa någon, mer än skattmasen kanske då, hahahah.

Cirka 90.000:- har kalaset gått på (men då är mycket av installationen EGET arbete) och här i Lilla Edets kommun får jag ett bidrag på ca: 25.000:-, vilket gör att jag ur egen ficka har fått betala runt 65.000:-

Visst, det är mycket pengar på en gång, men jämfört med att fortsätta med oljan så kommer det snart att löna sig, har jag räknat med. Om oljan såsom nu skulle ha kostat runt ca 20.000:-/helår, så gör ju de sänkta driftskostnaderna att hela anläggningen inklusive ränta betalar sig självt, redan inom 6-7 år!

Om oljan blir dyrare, går det ju dessutom ännu fortare.

Beroende på vad Solfångarna ger, så siktar vi nu på en årskostnad för uppvärmning och varmvatten med pellets, 7463:!

Vi har sagt till våra leverantörer och även till våra energirådgivare inom kommunen att vi gärna visar upp anläggningen för de som vill se den. Som konsument är man ju lite ovan vid alla jämförelsetal om utsläpp och nya tekniker m.m. så det kanske kan bidra till deras trygghet om de kan se på vår anläggning, innan de skall till att fatta sina beslut, har min fru och jag resonerat.

*Stig Hvid, Lödöse
stig.hvid@telia.com*