

Bränsletillgångens väderberoende

I Syd- och Mellansverige fick vi äntligen en kall och relativt snörik december. I norr var det däremot mildare än vanligt. Januari har till del följt mönstret från december. De föregående årens milda vintrar har, kan man säga, format ett beteende bland bränsleköparna att köpa på en öppen spotmarknad i stället för på kontrakt.

Då förbrukningen är lägre än väntat ger det köparen ett lägre bränslepris, eftersom han köper på en överskottsmarknad. Vad händer då om förbrukningen skulle bli större än väntat? Jo, då skulle priset stiga eftersom det råder underskott på bränsle. Nu inträffade just detta.

Förbrukningen steg över förväntan och priset steg. Men inte nog med det. En bristsituation uppstod. Det går nämligen inte att med kort varsel öka mängden GROT på marknaden. Man kommer inte åt det. Likadant blev det med pellets. Det som inte lagrats upp under den del av året då produktionen översteg förbrukningen, gick ju inte att komma åt.

Småförbrukarna som inte köper pellets på kontrakt skulle då bli utan. Men i den situationen gjorde pelletsproducenterna gemensam sak. De hjälptes åt så att ingen behövde frysa. Detta är naturligtvis mycket viktigt då man bygger upp en marknad. Det är lätt att få dåligt rykte, om man inte kan leverera.

Det har tagit tid att bygga upp den stora marknad som vi nu har. Och som vi vill ska bli ännu större. Men det är lätt och kan gå väldigt fort att förlora det förtroende man fått.

V i är ju också framme vid en gräns för pelletstillverkningen. Då allt går som det ska har vi en ytterligare produktionskapacitet om 20-25%. Om vi vill utnyttja den och inget radikalt händer med råvaruflödena, måste vi nu börja använda andra råvaror än såg- och kutterspån. Det kommer att medföra en kostnadsökning på marginalen och därmed en prisökning på pellets får man förmoda.

P å europeisk basis har Svebio just lämnat synpunkter på ett direktivförslag om biodrivmedel, som säger att vi redan 2005 ska ha en produktion av förnybara drivmedel i en mängd som motsvarar fem gånger (!) produktionen i etanolfabriken i Norrköping, som ändå framställer 50 000 m³ per år. Därefter ska vi öka med ca två likadana fabriker per år. Och motsvarande inom hela EU.

Vi har också besvarat ett direktivförslag om handel med utsläppsrätter som omfattar hälften av industrin inom EU. Där är vi kritiska till de principer som föreslås. De som vill läsa mer om vad vi svarat kan studera vår hemsida www.svebio.se.

Svebios skatteförslag har omformats till ett europeiskt och lanserats som ett "Position Paper" från AEBIOM, den euro-

peiska bioenergiföreningen. Därifrån har det sedan sänts till de olika EU-institutionerna. Det ska bli intressant att se reaktionerna. Hela dokumentet finns på Svebios hemsida.

P å den nationella fronten har vi besvarat elcertifikatutredningens betänkande. Genom gröna certifikat ska el från förnybara energikällor stimuleras. Man säger sig där sikta mot 10 TWh till 2010.

Där säger Svebio att vi klarar mer enbart med biobränsle, vilket innebär att dyrare energislag som vindkraft kommer att få mycket svårt att konkurrera. Vindkraftbranschen är därför mycket negativ till systemet. Vi håller med av den anledningen att en broms vid 10 TWh drabbar all förnybar energi och motverkar det syfte man säger sig ha. Även här kan ni se vårt svar på hemsidan.

Projektet "Energiframsyn" har nu haft sin kick-off. Det drivs i Ingenjörsvetenskapsakademiens regi och syftar till att undersöka vilket energisystem vi skulle kunna ha 2050 med en mellanstation 2020. En lägesrapport lämnas den 13 juni och en slutrapport den 24 oktober.

Regeringens energiproposition läggs i mars. Den kommer att ge riktlinjer för svensk energipolitik under den närmaste framtiden och kommer därför att påverka vår bransch. Den hårdbevakas därför nu från vår och många andras sida.

Svebios matrikel är nu klar att presentera på nätet, men först ska våra medlemmar få en chans att rätta till felaktigheter i uppgifterna om det egna företaget. Företagsmedlemmarna kommer också att få möjlighet att länka hemsidan direkt till matrikeln. På så sätt tror vi att affärskontakter lättare kommer att kunna knytas.

Så var det det där med pelletsvärme hemma i källaren. Nya offerter måste tas in då de gamla inte var bra. Men i nästa tidning har jag mycket att berätta. Det har inte varit så angeläget att byta ut elradiatorerna just då det är som kallast. Dessutom har vi ju sett ett problem med pelletsleveranser. Och jag vill inte kliva in just nu som ny och utan kontrakt. Så fortsättning följer.

Med Svebiohälsningar

Kent Nyström

