



Marknaden ropar efter pellets - men

I bland möts pellets kunder av "var god vänta". Visst har vi vant oss vid alla dessa telefonröster som ber oss vänta på vår tur. Du är nummer 23 i kön - vi tar strax hand om ditt samtal. Men - inte trodde jag att detta skulle hända på pelletsmarknaden, men nu är vi där. Jag skrev i förra numret att:

"Om vi säljer 10 000 pelletsinstallationer till småhusen under innevarande säsong - det kan bli fler - så måste pelletstillverkare öka sin produktion med ca 40 000 ton och dessutom vara redo att distribuera denna nya mängd till småhusen. Nästa år kanske marknaden växer med det dubbla. Marknaden måste vara förberedd på en sådan utveckling år

efter år framöver. Dessutom växer både mellan- och storskalig marknad i snabb takt. Att klara av denna snabba ökning av pelletsmarknaden är en utmaning för branschen men också ett stort ansvar för en fortsatt positiv utveckling. Men visst klarar vi detta !!!"

Pelletsbranschen är en ung bransch men när branschen nu expanderar starkt inom småhussektorn får inte beskedet till småhuskunden mitt i vintern bli - "var god vänta". Större anläggningar har som regel alternativ och kan klara sig bättre även om ekonomin blir lidande då dyrare bränslen rycker in. Kanske måste alla solidariskt ta detta ansvar

och därmed prioritera småhusen denna vinter. Nästa vinter måste vi "ha lärt läxan bättre" !

Om det är till någon tröst så är vi i gott sällskap. USA "caught short" förra eldningssäsongen då man sålde slut på alla pelletskaminer (37 000 mot 19 000 året innan) och pelletsbränslet tidvis fick "ransoneras". Tidningarna skrev: "Given the best opportunity in years, pellet appliance manufacturers and pellet fuel suppliers were caught with their pants down" och presidenten för Pellet Fuel Institute blev "the barrel-man".

Vilka slutsatser drog man av detta i USA? Jo, man kon-

staterar att branschen måste bli bättre på att kalkylera behoven genom ett ökat samarbete mellan tillverkare av pelletskaminer och bränsleproducenter. Bättre statistik över befintlig marknad och planer för kommande säsong kan lägga grunden för en bättre total prognos. Hänsyn tagen till varma och kalla vintrar kan ungefärliga behov uppskattas och lager byggas upp. Man kan också jämföra sig med oljemarknaden som förbereder kunderna, med som regel, fyllda tankar redan efter semestern. Jämför vi en normal vinter, så kanske ett småhus klara hela säsongen utan ny påfyllning. Pellets tar ju större plats, men vi måste kanske lära kunder att lagra mer inför nästa säsong.

Bioenergiguiden

BRÄNSLEN



Mellanskogs Bränsle AB

• Vi levererar och producerar förädlade träbränslen.

MELLANSKOGS BRÄNSLE AB
Box 1049, 818 21 Valbo

Tel: 026 -13 46 30
Fax: 026 -13 14 40

www.mellanskog.se

TRÄBRIKETTER



Dalsjö, 590 90 Ankarsrum
Tel 0493-940 63 • Fax 0493-940 43

TRÄBRIKETTER



Tillverkning och försäljning
LIDA TIMBER AB 330 26 BURSERYD
TEL. 0371-503 85

Vi kan Bränsleberedning

Shredders • Rivare • Pulverkvarnar
Separering • Materialhantering
www.franssons.se



G&S Handel o Ekonomi AB

Torvmaskiner

- Fräsar
- Sugvagnar
- Tåktunderhåll

Brikett och pelletsmaskiner

- RUF kammarpressar
- SPC pelletspressar
- Kompletta system

Tel. +19-22 55 69 Fax. +19-22 58 55 Mobil. 0705-70 02 42
E-post. gos.handel@telia.com www.goshandel.se

Salixflis

träbränsle av jämn kvalitet till rimligt pris

- Ingen sten eller stora bitar
- Ingen finandel
- Lokalt producerat
- Jämn fukthalt

www.agrobransle.se



Tel: 0171 - 85 129 Tel: 019 - 217880
Tel: 0155 - 215005 Fax: 019 - 270863

RÅSJÖ TORV AB

det mest fördelaktiga alternativet

Råsjö Torv bedriver ett miljö- & lönsamt och hållbart
drevet torvverk så nytt för teknik och rådgivning utvecklar
allafskottens energi och miljövänliga lösningar för energiproduktion och för-
måsta hushåll med högsta kvalitet. Med hög kompression som den främsta kvalitetsgarantin.



GÅ 12, 824 92 HUDIKSVALL

• Tfn 0650 - 54 74 00 • Fax 0650 - 54 74 57

Svenska Trädbränsleförbundet

Redaktör: Sven Hogfors. Telefon: 08-787 59 04



Rätt pris på trädbränsle

Kanske har dom redan lärt sig.

Min viktigaste slutsats är att hela branschen måste samarbeta bättre inför kommande utmaningar. Låt oss se framåt och glädjas åt att "Alla verkligen vill ha PELLETS".

Att både möjligheter och svårigheter är av samma karaktär i olika länder kanske kan öka intresset för den första världskonferensen med pellets som tema som flyttats fram till den 2-6 september 2002 i Stockholm. Missa inte detta unika tillfälle till erfarenhetsutbyte mm.

För mer information - www.pellets2002.com.
Välkomna till Stockholm 2002.

*Jan-Erik Dahlström
18 år med pellets och
fortfarande lika övertygad.*

Det är en bra bit kvar till rätt pris på trädbränsle. Att priset legat still på en alltför låg nivå i snart tjugo år beror väsentligen på att utbudet så gott som hela tiden varit större än efterfrågan.

Runt jul och nyår var det kallt och efterfrågan steg. Vi får så småningom se vilka spår det avsätter i prisstatistiken. När vi närmar oss stabil och full avsättning för skogsindustrins biprodukter kommer det också att märkas. Då kommer priset att närma sig vad som krävs för rimlig lönsamhet vid produktion av skogsflis. Import och re-

turträ kommer också alltid att ha ett finger med i spelet och det gäller naturligtvis även kostnadsnivån för de fossila bränslena.

Energimyndighetens prisblad har hittills alltid baserats på köparnas prisuppgifter. Producentensida har ofta haft svårt att känna igen sig i dessa noteringar. Därför har Energimyndigheten/SCB under hösten gjort en prisenkät bland leverantörerna i om andra kvartalet i fjol. För andra kvartalet visar leverantörsidans uppgifter på 14 % högre priser för skogsflis och 8 % högre för förädlat bränsle jämfört med vad köparsidan uppgivit i

prisbladet. Det är en väsentlig skillnad! De som förhandlar om priser vet att prisbladets noteringar ofta åberopas och har en icke oväsentlig inverkan på prisbildningen.

Resultaten av leverantörsenkäten kommer att publiceras i anslutning till kommande prisblad och det blir sannolikt sedan en fortsättning i någon form.

Sven Hogfors

BRANSLÉN

EKAB
RECYCLING

- Krossar
- Sorterar
- Levererar returbränsle



Energikross i Västerås AB
Box 319, 721 07 Västerås
e-post: info@energikross.se
Tel: 021 - 12 40 15 Fax: 021 - 12 43 47
www.energikross.se

BALT-SCAND BIOENERGI AB
BROCKMANN & PARTNERS AB

ÅTERVINNINGSF LIS

Import i fartygslaster om 4.000 - 10.000 m³

Nedre Långvinkelsgatan 17, 252 20 Helsingborg
Tel: 042-24 20 10, Fax: 042-24 20 11, E-post: brockmann@telia.com

Bioenergiguiden

Ju förr desto bättre

Nu är det dags att tänka om.
Att börja elda biobränslen, precis som farfar och alla generationer före honom, men med modern teknik och distribution.
Ju förr desto bättre.



SBE BrikettEnergi

SBE Svensk BrikettEnergi AB
Box 5 · 561 21 Huskvarna · Tel. 036-38 78 70 · Fax 036-38 78 90

Vi är en av Sveriges största tillverkare av
Träpellets

God kvalité och lång erfarenhet är våra kännetecken.



Tel: 0611-244 26 Fax: 0611-191 22 www.bionorr.com

Naturbränsle

500 000 eller 500 000 000 kWh
Biobränsle - Vår vardag - Din dagliga värme

• **Enköping**
Box 833
745 26 Enköping
0171 - 85 120

• **Falun**
Box 1931
791 19 Falun
023 - 755 200