

Bransch panelen

1. Hur är temperaturen i branschen inför höstsäsongen ?
2. Vad är konsumenten mest intresserad av att köpa ?
3. Vilken produkt vill du lyfta fram denna säsong ?
4. Vad önskar du att myndigheterna skulle göra för branschen ?
5. Vad anser du om svensk teknik på export och till vilka länder ?

Ralph Brandt, Kennedygruppen AB
Braskaminer, murspisar, insatser mm

1. Uppåt. Det har varit en ganska trög inledning på året men nu känns det som om det vänder.
2. I första hand kassetter och insatser till befintliga öppna spisar. I andra hand murspisar. Produkterna används som reservvärmekälla, husets "livbåt".
3. Superkassetten.
En produkt med hög kvalitet och goda prestanda som dessutom har ett mycket bra rykte och få reklamationer.
4. De naturvårdande myndigheterna borde gå ut och berätta att braskaminbranschen har sanerat sig själv. I dagsläget finns det endast miljögodkända produkter på marknaden. Vi dras med i den mediala smutskastningen av vedeldning trots att denna bara grundar sig på gamla vedpannors utsläpp.
5. Svensk teknik är absolut gångbar för export, det enda problemet kan vara designen på produkterna. Tyskland är högintressant. Vi har själva en del export just dit. Även Holland och Belgien ligger nära till hands för ökad export.

Kjell Erik Sigvardsson, Svenska Kakelugnar AB
Kakelugnar i olika utformningar.

1. Det borde bli en riktigt bra höst nu. Vi hoppas på en kallare vinter än i fjol också. Eftersom debatten kring vedeldning har vänt till det bättre borde säsongen bli mycket bra.
2. Just nu är det mest briketter och pellets som intresserar men detta beror mest på dålig information kring vedeldning. Av våra kunder är det 80procent som köper kakelugn, som en primär värmekälla. Kakelugnen kan värma mellan 100-130 kvm i huset om planlösningen är bra.
3. Vår rustika ugn Karl. En strukturmålad ugn som gått mycket bra på sista tiden. Levereras som byggsats till ett förmånligt pris.
4. Informera korrekt om vedeldningens alla fördelar så att kunskapsnivån höjdes i landet.
5. Det är en svår bit. Många europeiska länder har dålig kultur när det gäller vedeldning. Tyskland och Finland är de främsta länderna för export av kakelugnar.

Sven Erik Gustafsson, Vedsol AB
Vedpannor, pelletspannor, ackumulatortankar mm

1. Temperaturen har absolut stigit. Jag är mycket positiv inför hösten.
2. För våra kunder är det helhetslösningarna som attraherar kunderna mest. Mest vedanläggningar men även en del pelletspannor. Vi ger alltid kunden ett komplett system.
3. Gasell Quick Up som finns i storlekarna 25, 45 och 70 kW. Pannan håller mycket hög kvalitet och har blivit en succé för oss.
4. Massor !
Först och främst tycker jag att det var helt fel att ge bidragen till solfångare istället för biobränsleanläggningar. För det andra tycker jag att det här med Svanenmärkning på miljögodkända vedpannor är helt vansinnigt. Genom att mana fram även denna märkning straffar myndigheterna oss som redan är bäst istället för att ta tag i alla som inte ens är miljögodkända.
5. Tekniken är på topp men tillverkningskostnaden i Sverige är alldeles för hög. Detta gör att tekniken troligtvis bara kommer att vara gångbar i länder med riktigt höga miljökrav tex. Österrike, Schweiz och Tyskland.

Niklas Gunnarsson, NIBE Brasvärme AB
Braskaminer, kakelugnar, murspisar, spisinsatser mm.

1. Fortfarande en hög och stabil efterfrågan på brasvärmeprodukter. Positivt inför hösten.
2. För tillfället är det mest trivselbiten konsumenten vill åt. Trenden går mot lyxigare produkter med snyggare design.
3. För oss är det omöjligt att lyfta fram en produkt. Vi har ett sortiment som är så pass brett att vi kan anpassa oss helt efter vad kunden önskar.
4. Att de kunde hjälpa till att nyansera debatten om vedeldning och inte dra alla vedprodukter över en kant. Det är stor skillnad på en gammal vedpanna och en ny miljögodkänd produkt.
5. Den svenska tekniken står sig bra. Vi behöver dock arbeta lite mer på designbiten för att få igång en riktigt stor export. Vi sålde under förra året i Danmark, Norge och Tyskland med en omsättning på 17 milj. En liten del går också till Italien och Belgien.

Ronny Narvell, Narvells Ingenjörbyrå AB
Braskaminer, pelletskaminer, gjutjärnskaminer mm

1. Omöjligt att säga. Beror mycket på hur vintern blir. Just nu känns det relativt lugnt. Miljö- och energisparintresset har mattats av. När vi har en högkonjunktur i landet är det inte längre lika intressant att spara.
2. För tillfället är det mest mysbrisor folk är ute efter.
3. Täljstenskaminerna med katalysator, dessa är helt suveräna att använda. Har i olika tester visat mycket goda resultat.
4. Att de öppnade ögonen för pelletskaminen som ett bra alternativ. Myndigheterna borde ge ett bidrag till dem som installerar pelletskaminer.
5. Den svenska tekniken är den bästa. Problemet för export är designen på de svenska produkterna samt olika länders vedeldningskultur. De mest intressanta länderna är för tillfället: Danmark, Tyskland och Frankrike.